

Eric RIVOIRE  
60 Rue Emile Zola  
59260 Lezennes  
Mail : ericmarie59260@hotmail.com  
Port : 07.49.53.24.37  
58 ans, Marié, 2 enfants



Recherche un poste de Responsable des ventes régional

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

2021 – 2022 GAP Référencement 13127 Vitrolles

Développeur Animateur de réseaux en menuiserie  
Grand Nord ( 25 départements )

- Prospection
- Développement
- Formation
- Animation

2020 – 2021 ROBBE Menuiserie et Domotique – 62800 Liévin

Directeur Commercial

- 3 agences, Liévin - Noyelles-Godault – Dainville
- 6 commerciaux
- 2 assistantes
- Clientèle B to C

2014– 2020 NEOBAIE Menuiseries – 12240 La Capelle Bleys

Responsable des Ventes régional Grand Nord, 25 départements.

( Lille, dessous de Paris, Manche et Strasbourg )

- Clientèle : Négoces Généralistes : GEDIMAT, BIGMAT, BRICO-CASH, CMEM...
- - Spécialistes : CASEO, BATIMAN, SAMSE...

2004 – 2014 SIMPA Menuiseries – 10140 Vendevre sur Barse

2010 – 2014 Directeur des Ventes régional Nord

- Pleine crise, réorganisation et redistribution des clients GSB / Négoces Sur un autre secteur
- Reconstruction totale d'un secteur constructeurs ( 59-62-02-08-51 )  
Nationaux et Régionaux ( Phénix – Mikit – Arlogie ... )
- Depuis Mars 2014, reprise des clients Négoces et GSB  
( 59-62-02-08-51 ) ( Gédimat – Sainthimat – Leroy-Merlin–

- 2008 – 2009      Directeur des Ventes régional Nord
- Gestion de trois secteurs commerciaux ( Nord – Est – Rhône-Alpes )
- 2004 – 2007      - Responsable de Secteur Nord
- Clientèle : GSB ( Leroy Merlin et Castorama )
  - Négoces ( Chrétien – Gédimat )
  - Mise en route d'un constructeur National Phénix
- 2002 -2004 FIMA - 69 LISSIEU
- Chef de Région Nord (02-08-27-59-62-76-80)
- Clientèle : Distribution par le Négoce (Dubois Matériaux – Pinault – Mullet – Bigmat – Tout-faire...)
- 1999 – 2002 Négoce Vallée de la Lys (N.V.L.) Linselles - Valenciennes
- Directeur Commercial de 2 négoces multi-spécialistes seconde œuvres
- Gestion du personnel et dépôts
  - Relation Fournisseurs
  - Gestion des Achats / Ventes
  - Préviation des investissements
  - Objectifs commerciaux
  - Suivi Clients, Constructeurs et Prospects (terrain)
- 1997 - 1999      PELLERIN Menuiseries (Chaumont)
- Responsable de Secteur Nord / Est
- (16 départements, Belgique et Luxembourg)
- Clientèle :
    - Constructeurs Nationaux (MI Nord/Est, RIZZON, MIKIT...)
    - Négoces (Pinault - Becob - Comafranc...)                      - GSB
- (Leroy Merlin) 20 sites
- 2ème semestre 1999 :
    - Changement de gammes produits
    - Maintien de la Clientèle
  - Préparation de la reprise par LAPEYRE Industrie (St Gobain) redistribué sous le nom de MENUISERIES FRANCAISES à ce jour
- 1985 - 1997      DUBOIS Matériaux (Lesquin)
- Chef Produits Menuiseries Extérieures
- Elaboration des Gammes Produits
    - Achats
    - Engagement sur objectif de vente
    - Montage des opérations professionnelles / CASTORAMA régionales et nationales
    - Aide technique et commerciale à la vente
    - Formation des VRP et des Vendeurs CASTORAMA
    - Une équipe de 5 personnes

1987 - 1993 V.R.P. Secteurs Industrie et Agricole

- Engagement sur objectif de vente
- Prospection et suivi clientèle
- Etudes et devis
- Une équipe de 3 personnes

1985 – 1986 Commercial Sédentaire (Secteur panneaux bruts et décoratifs)

- Vente par téléphone prof / CASTORAMA
- Vente comptoir
- Facturation Clients
- Approvisionnement panneaux

1983 – 1983 CALBERSON International (Port Fluvial - Lomme)

- Aide-Déclarant en Douane

### NIVEAU D'ETUDES

2015 Certificat de compétence en Entreprise CCI Avyron

1991 Formation menuiseries ext/int (CFPA - Lomme)

Produits - Dessin - Pose

1987 Stage de vente V.R.P. (Psychologie et Stratégie de la Vente)

1986 Stage de vente par téléphone

1991 Formation menuiseries ext/int (CFPA - Lomme)

Produits - Dessin - Pose

1982 B.E.P. Transport (Verte Feuille - Saint-André)

### CONNAISSANCES

Diapason

BO Business object

CIEL Gestion Commerciale

EXEL – WORD

Prodevis

### DIVERS

Voyages

Sports : vélo, marche rapide, Tir sportif

Permis B